

# 香港未来五年双重角色分析：桥头堡与门户优势

## 背景与宏观趋势

全球宏观环境和中国国家战略为香港重新定位提供了契机。当前地缘政治格局变化（中美关系紧张、逆全球化和供应链重构）让企业更需要中立稳定的营商平台。中国提出“国内国际双循环”新发展格局，强调一方面扩大内需，另一方面深化对外开放。香港作为中国最国际化的城市，与纽约、伦敦并列为世界三大金融中心，长期被评为全球最自由经济体<sup>1</sup>。在“一国两制”下，香港拥有自由流动的资金、货物、人才和信息，并连接庞大的内地市场与全球市场，具备内地其他城市无法比拟的独特优势<sup>1</sup>。中央明确表示将加强香港在国家高水平对外开放中的地位，要求香港发挥联通国内外市场的“双接轨”优势，打造对接“双循环”的重要桥头堡<sup>2</sup>。与此同时，“一带一路”倡议和“十四五”规划、粤港澳大湾区建设都赋予香港新的角色——既要服务中国企业走出去，也要吸引海外企业和资本进入中国。

全球金融环境方面，香港继续巩固国际金融中心地位。香港实行港币联系汇率制度，港元紧盯美元汇率，这一机制成为香港金融稳定的基石，为企业提供了高度确定性的货币环境<sup>3</sup>。稳定的汇率和自由兑换消除了汇率风险，使得香港对国际投资者极具吸引力<sup>3</sup>。同时，香港简明低税制（无资本利得税、无增值税等）进一步提高了资金进出的效率<sup>4</sup>。在此基础上，香港成为全球最大的离岸人民币业务枢纽，拥有世界最深的人民币离岸资金池，处理了全球超过75%的离岸人民币支付<sup>5</sup>。通过**沪深港通**、**债券通**等机制，香港担当中国资本市场对外开放的桥梁，促进境内外资金双向流动。据统计，香港中介了中国约三分之二的对外直接投资和外来直接投资，总是充当资金“超级联系人”的角色<sup>6</sup>。这些优势使香港在未来五年有能力在“双循环”战略中扮演关键角色：既为内地企业国际化提供平台，也为海外企业进入中国市场提供门户。

下文将分两个维度详细分析香港如何发挥上述作用，并列出自维度下最具投资机会的行业及其发展潜力。

## 中国企业走出去：香港的桥头堡作用

全球范围内，发展中国家市场和新兴经济体正成为中国企业“走出去”的重点方向。地缘政治压力下，中国企业在美国等西方市场发展受限，因而更加重视“一带一路”沿线亚洲、中东、非洲、欧洲的新兴市场。香港在这方面是天然的桥头堡。作为全球贸易金融中心和“一带一路”重要节点，香港连接着全球150多个国家地区，与“一带一路”经济体（不含内地）的贸易增长远超整体增速<sup>7</sup>。香港特别行政区政府积极推动企业利用香港拓展“一带一路”机遇，每年举办大型“一带一路高峰论坛”，并组织代表团出访中东、东南亚等地<sup>8</sup><sup>9</sup>。这些努力加强了香港与沿线国家的政府和商贸联系，同时突出香港“一国两制”下的独特优势，包括**普通法**法律体系、资本和人才自由流动等<sup>10</sup>。香港是中国境内唯一实行普通法的地区，其商业法律制度与国际接轨，司法独立和法治环境为大型跨国投资提供了保障<sup>10</sup>。例如，新成立的**国际调解组织**（IOMed）总部将设在香港，成为全球首个政府间国际调解机构，便利“一带一路”沿线各国以香港为平台解决商贸纠纷<sup>11</sup><sup>12</sup>。法律和专业服务的优势使香港成为内地企业在海外投资并购、项目融资、合同仲裁等方面值得信赖的中介。

在融资方面，香港拥有全球领先的资本市场，是内地企业海外上市和融资的首选地。香港与上海近日签署合作协议，深化两地股票、债券、基金市场互联互通，研究扩大“**互联互通**”标的范围并探索数字人民币跨境支付，进一步巩固香港作为内地企业离岸融资中心的地位<sup>13</sup><sup>14</sup>。香港金融管理架构高度国际化，监管制度透明，汇聚了世界主要银行和投资机构。阿里巴巴、小米等内地科企巨头选择在香港上市，借助香港联交所连接全球投资者，实现国际

融资和股权交易<sup>15</sup>。香港健全的金融生态和专业服务能力，帮助内地企业顺利对接全球资本市场，弥补国内融资渠道的不足。这对于承担“一带一路”大型项目的中资企业尤为重要——香港可以提供多元的融资工具（美元贷款、离岸人民币债券、股权融资等）来支持基础设施、能源等项目，降低企业汇率和合规风险<sup>16</sup>。

除了金融和法律，香港还是中国企业全球拓展平台和增值服务提供者。“一带一路”倡议下，大批基建、工程和技术项目走向国际，香港通过其工程咨询、建筑设计、风险评估等专业服务，为这些项目提供支持。香港政府成立了“一带一路”办公室，促进项目对接和多边合作<sup>9 17</sup>。数据显示，2013至2022年间，香港对“一带一路”沿线国家的直接投资存量增长两倍以上，达1200亿美元，同时与这些国家的贸易额增长约60%<sup>18</sup>。香港还吸引了约一万家内地和国际企业将地区总部设在这里，以利用香港辐射内地和亚太<sup>19</sup>。这印证了香港作为“走出去”桥头堡和“超级联系人”的角色：一方面，为内地企业在境外寻找商机提供了基地和跳板；另一方面，帮助沿线国家的企业和资本进入内地市场<sup>20</sup>。例如，香港企业积极参与东盟、中东的项目合作，高铁、电信、数据中心等领域均有香港公司的身影<sup>21 22</sup>。香港完善的专业服务和国际网络，使其在许多“一带一路”交易中充当撮合和增值的角色，被誉为“超级联系人”和“超级增值者”<sup>23</sup>。

在国家科技自立与产业升级的大背景下，香港也能助力内地高新企业“出海”。粤港合作的深圳前海现代服务业区和深港河套科技创新合作区为此搭建了平台：前海吸引了**9200多家**香港企业注册，河套聚集了香港顶尖大学参与的**200多个**科技合作项目<sup>24</sup>。香港特区政府积极对接国家创新战略，组团走访内地科创企业（如人工智能、机器人领域），希望把这些前沿公司引入香港，利用香港的国际网络进行融资和伙伴合作<sup>25 26</sup>。香港拥有世界一流的高校和科研能力，以及大量海外科研人才。**Top Talent通行证**等政策正吸引全球专业人才来港发展，使香港成为科技人才和项目走向国际的集聚地<sup>27</sup>。对于有意国际化的内地科企而言，香港完善的知识产权保护（专利法与国际接轨）和透明法治环境提供了安全的海外研发试验田<sup>28 29</sup>。同时香港也是展示中国创新成果的窗口，内地企业可在港设立海外业务总部，通过香港参加全球展览、推广品牌，并借助香港建立的国际信任度打开海外市场。

综上，在未来五年里，香港将通过金融、法律、人才、网络等多重优势，持续发挥内地企业“走出去”支点的作用。以下是在这一进程中香港最具投资机会的几个行业，以及这些行业在香港蓬勃发展的原因：

### 重点行业及机遇：

- **绿色金融**：绿色和可持续金融是“一带一路”和全球发展的共同主题。内地企业日益重视ESG标准和碳中和目标，香港则已成为亚洲领先的绿色金融中心。香港政府自2019年以来通过绿色债券计划发行了约1200亿港元绿色债券<sup>30</sup>，带动香港绿色债券和贷款市场快速增长。香港金融监管机构与内地合作推动共同的绿色投资标准，提升跨境绿色项目的透明度和认证。内地企业可以在港发行**绿色债券、可持续发展挂钩贷款**等融资工具，吸引全球资本为其海外清洁能源、环保基建项目提供资金。香港健全的绿色金融框架和信息披露要求也使国际投资者对中资绿色项目更有信心<sup>31</sup>。随着全球资本涌向低碳投资，香港作为**绿色金融桥梁**将有巨大机遇，相关的银行、认证机构、绿色基金等在港发展潜力大。
- **基础设施与专业服务**：大型基建和工程施工是中国企业“走出去”的先锋领域，例如高铁、电力、通信网络等项目遍布亚洲和非洲。香港拥有经验丰富的工程顾问、项目融资、保险和法律服务公司，能够为中资基建企业提供全流程支援<sup>32</sup>。香港专业服务人士（工程师、建筑师、测量师等）在国际上享有盛誉，可以帮助项目符合当地法规和国际标准，降低风险<sup>32</sup>。同时，香港作为基础设施投融资中心，汇聚多边开发银行、私募股权和主权基金，便于组合融资方案。香港在“一带一路”沿线的直接投资迅速增长<sup>18</sup>，许多资金通过香港投向公路、港口、工业园等项目。中央支持香港建设“一带一路”功能平台，鼓励香港成为沿线各类专业服务的集聚地<sup>33</sup>。未来五年，随着亚洲新兴市场基础设施需求高涨，香港的工程管理、风险评估、仲裁以及金融服务公司将持续受益，相关行业投资机会突出。

- 生物医药与科技：**生物医药是香港近年重点发展的新兴产业之一，也是内地创新企业出海的热点领域。香港交易所自2018年起允许未盈利生物科技公司上市，吸引了大批内地生物医药企业来港融资。2018-2023年间，已有超过160亿港元通过生物科技企业在港上市募集<sup>34</sup>。香港聚集了世界顶尖的医学研究和临床试验能力，科研机构与内地紧密合作（如粤港澳大湾区药物临床试验的衔接）。在国家鼓励医药科技自立的背景下，内地创新药企可利用香港国际资本和制度优势加速研发和国际审批。香港的普通法体系提供了强大的知识产权保护，令生物医药企业（以及其他高科技企业）在技术输出时更安心<sup>28</sup>。同时，香港与深圳合作建设**健康科技产业园**，支持药物、医疗器械的联合创新。对于有意开拓全球市场的内地生物医药公司来说，在港设立国际总部或研发中心有助于对接FDA等海外监管，以及招募国际化人才。预计未来香港的生物科技板块将持续活跃，医疗健康投资平台的地位日益巩固<sup>35</sup>。
- 跨境电商与物流：**疫情和地缘变化催生了供应链重塑，大量中国制造商和品牌通过跨境电商渠道进入全球市场。香港计划发挥其卓越的地理位置和物流基础，建设区域性跨境电商物流分销中心<sup>36</sup>。香港具备世界领先的航空和海运枢纽条件——连通全球近200个航点，空运吞吐量连续十多年全球第一<sup>37</sup>。先进的港口和机场设施（例如正在实施的智慧港口系统）为高效率的货物流通提供了保障<sup>37</sup>。内地电商企业可以利用香港的自由港优势，将商品中转分拨到东南亚等地，绕开繁琐关税壁垒。香港数字化能力强，正推动跨境数据流和贸易数字化试点，以便利电商交易<sup>38</sup>。香港特区政府也推出专项基金和HKTDC的“香港优品展”“电商快车”等活动，帮助本地和内地品牌通过香港拓展海外市场<sup>39</sup>。随着粤港澳大湾区内消费升级和网络融合，香港与深圳、东莞等联手打造海空联运物流网络（如东莞港的物流园），进一步提升跨境电商物流效率<sup>40</sup>。未来五年，香港的物流企业将受益于这一地区合作，在全球贸易供应链中扮演更关键角色。<sup>41</sup>尤其在“一带一路”合作深入推进的背景下，香港作为内地与沿线国家物流桥梁将获得新的发展机遇<sup>41</sup>。跨境电商相关的仓储、运输、清关服务在港具备大发展潜力。
- 资产管理与金融服务：**随着内地经济发展和财富积累，越来越多的中国资本和企业希望进行全球配置和投资，并需要国际化的金融服务。香港作为全球资产管理中心和离岸人民币业务枢纽，对内地“走出去”资本具有强大吸引力。香港拥有完善的**财富管理和家族办公室**生态，政府近年推出税收优惠吸引海外和内地的家族办公室来港落户。仅2023年香港就新增了48家家族办公室，目标是到2025年再引入200家<sup>42</sup>。这些家族投资资金大多服务于内地超高净值人士的全球投资需求，通过香港配置海外股权、基金、不动产等资产。另一方面，大型中资银行和证券公司也以香港为基地扩展海外业务（如中资银行在港设子行辐射东盟）。香港的**基金互认和债券通、沪深港通**机制，让内地资金通过香港投资海外市场成为可能，也让境外投资者更便捷地投资中资离岸产品。香港的保险业和再保险中心地位，同样为中资企业海外工程提供风险保障服务。综合来看，在双循环背景下香港的金融服务业将持续繁荣：一方面帮助内地资金“走出去”进行全球资产配置，另一方面自身也成为巨大的投资机会（例如私募股权、资管公司在港发展等）。作为全球资本与人民币世界的交汇点，香港金融业的创新活力和区域辐射力将在未来几年进一步提升<sup>6</sup>。

## 海外企业进入中国：香港的门户角色

中国超大的内需市场和产业升级空间对海外企业和投资者具有强大吸引力，但直接进入内地市场也面临法规、文化和地缘政治等挑战。在未来五年，香港将更加凸显其“国际入口”的功能，成为海外企业进入中国（尤其是粤港澳大湾区）的首选门户和中介平台。

首先，香港的**营商环境**对海外企业极具友好度。作为高度开放的自由经济体，香港没有外汇管制、资金进出自由，没有关税配额壁垒<sup>43</sup>。外国企业在港设立公司程序简便、高效透明，香港的法治和司法独立使海外投资者能够安心经营<sup>29</sup>。面对全球金融市场动荡，香港继续提供稳定可靠的制度环境。**联系汇率**确保货币稳定<sup>4</sup>，“一国两制”确保法律制度与西方接轨，这对规避汇率和政策风险的跨国公司而言价值突出。此外，香港税率低且税种少，利

润汇回便利，这些都有利于跨国企业在港搭建运营中心。可以说，香港为海外企业提供了一个“离岸在岸”的最佳结合点——在中国的土地上享受国际规则和营商自由，同时又与中国内地市场仅一步之遥。

其次，香港作为**进入大湾区的门户**作用愈加明显。粤港澳大湾区聚集了超过**8600万人口**、经济总量逾**14万亿元人民币**（约合1.95万亿美元），相当于一个中等发达国家的规模<sup>40</sup>。大湾区内既有深圳这样的科技制造高地，也有广州这样的商贸中心，以及港澳的国际平台。香港身处大湾区的心脏地带，通过完善的跨境基础设施（高铁、港珠澳大桥等）与内地城市高效连通。对于海外企业来说，香港不仅是进入内地市场的**桥梁**，更是对接整个大湾区的跳板<sup>44</sup>。近年香港与深圳、广州等深化合作：在前海，香港企业可享受投资优惠和法律保障进入内地现代服务业市场；在横琴，建立粤澳深度合作区。香港贸易发展局和投资推广署也积极向海外推广大湾区商机，协助外国企业在港落户并对接湾区伙伴<sup>44</sup><sup>45</sup>。通过香港，海外中小企业可以较平滑地开展试点业务，利用香港团队逐步熟悉内地消费者和监管，再扩大到深圳、广州等腹地市场。这种“**香港+内地**”的双基地模式，有效降低了海外企业入华的试错成本和制度摩擦。

再次，香港作为**资本与人才枢纽**提升了海外企业进入中国的成功率。许多外国投资者选择在港募集资金、设立亚洲总部，然后通过香港投资内地项目或企业。例如，海外基金可以在香港发行人民币基金或通过**沪深港通**购买A股，从而参与中国增长<sup>6</sup>。香港的创业投资和私募基金生态也高度国际化，越来越多海外VC/PE在港设点，瞄准内地和亚洲的新兴产业投资机会。人才方面，香港云集了中英双语的专业人才和了解中西商业文化的管理人员，可为跨国企业组建理想的亚洲区团队。香港还拥有全球排名靠前的大学和研究机构，方便海外企业开展研发、产品本地化以及与内地高校合作。值得一提的是，在法律服务和争议解决方面，香港是亚洲首选的**仲裁中心**之一，外国公司可约定在香港仲裁商业纠纷，既避免了在内地直接诉讼的顾虑，又享有国际认可的判决执行力。这些都体现出香港作为“**中介平台**”的价值：为海外资本、技术、人才进入中国市场提供了一个风险更低、效率更高的通道。

综上，未来五年海外企业将更加依赖香港来布局中国业务。以下列出几个在这一过程中香港具有突出潜力的行业，并解释为何这些行业在吸引海外企业和投资进入中国方面大有可为：

#### 重点行业及机遇：

- **资产管理与资本市场**：金融服务是海外资金进入中国的主导渠道，而香港是连接国际资本与中国市场的关键节点。全球投资者可通过香港便利地投资人民币资产和内地项目：例如，通过**债券通**投资中国债市，通过**沪深港通**投资A股，通过**跨境理财通**为粤港澳居民提供双向投资产品<sup>6</sup>。香港作为全球离岸人民币中心，提供丰富的人民币投资工具和对冲机制，吸引外资将香港作为进入内地的**桥头堡市场**。同时，越来越多海外企业选择在香港上市，以接触中国和亚洲投资者。香港交易所正吸引符合条件的海外公司来第二上市或发行预托证券，从而使其股份能够纳入内地投资者可交易范围。对于海外的私募基金、对冲基金而言，香港的法律框架（有限合伙基金制度等）和税制优惠使之成为设立投资载体的理想地。在可预见的将来，随着中国资本市场开放度提高和人民币国际化推进，香港的资产管理规模将继续扩大，预计更多海外资管机构和资本经由香港进入中国，实现共赢发展。
- **绿色金融与ESG投资**：全球范围内ESG投资浪潮正盛，海外机构希望参与中国的可持续发展机遇，但需要对接国际标准的市场平台。香港在绿色金融监管、信息披露方面与国际接轨，又与内地保持紧密合作，是融合中西标准的最佳场所<sup>46</sup>。例如，香港与上海探讨建立绿色金融联合工作组，统一绿色债券标准，方便国外投资者投资中国绿色项目<sup>46</sup>。香港证监会和交易所要求上市公司披露ESG信息，提高了市场透明度。这些举措增强了海外资金通过香港投向内地可持续项目的信心。近年来香港发行的绿色和可持续债券中，不乏海外机构为内地“一带一路”项目提供融资的案例。香港金融管理局推出**气候风险监管**和**绿色投资机遇**报告，主动对接欧盟等标准。对海外企业而言，若希望在中国开展清洁能源、绿色建筑、碳交易等业务，香港能提供

融资、认证、技术合作的一站式平台。可以预见，绿色金融相关的投融资、咨询、认证行业在港前景可观，香港将巩固其作为**亚洲绿色金融中心**的地位，连接全球资本与中国绿色转型需求<sup>31</sup>。

- **科技创新产业**：香港与深圳共同构成大湾区的科技创新引擎区，吸引海外科创企业把香港作为进入内地高科技领域的基地。香港具备国际化的科研环境和知识产权保护，而毗邻的深圳是全球制造和研发重镇，这种“双城联动”对外国科技公司极具吸引力<sup>47</sup>。例如，欧美的人工智能、生物科技初创公司可以先在香港设立研发和亚太总部，利用香港高校和科研机构合作开发，然后通过深圳的供应链将产品快速推向中国市场。香港政府提供多项优惠（创科基金、税务减免）鼓励海外企业落户香港科学园、数码港等创新基地，并对接内地产业资源。**前海深港合作区**也向外资开放金融科技、信息服务等领域，让外企通过香港参与内地数字经济发展。再者，香港的知识产权贸易中心定位使其成为海外技术进入中国的**试验田**：企业可在港进行技术展示和试用，确认符合中国市场需求和监管后再进一步落地内地。随着国家强调科技自立和中外科技交流的平衡，香港将扮演“技术中介人”的重要角色。预计未来在香港的**半导体设计、人工智能软件、金融科技**等领域将迎来更多国际企业和投资，加速中国新兴产业与全球创新网络的融合。
- **生物医药与医疗健康**：中国人口老龄化和消费升级催生了对先进医药和医疗服务的巨大需求，海外医药企业和医疗机构高度关注中国市场。香港在医药监管和临床试验方面采用国际标准，是海外医药产品进入内地的理想跳板。根据大湾区规划，国家允许在粤港澳大湾区内指定医院使用香港已上市的药品和医疗器械，这为海外新药经香港进入内地提供了快捷通道。外国制药公司可先在香港申请药物上市，经香港临床数据认证后，通过特别政策在大湾区医院使用，比传统内地审批更高效。香港还拥有国际知名的医院和诊所网络，吸引周边地区患者，高端医疗服务市场潜力大。海外的医疗服务提供者（例如专科医疗集团、养老康复机构）可在港建立旗舰中心，服务本地和内地高端客群，并在条件成熟时向内地扩展。香港培育出的生物医药初创公司也为海外制药巨头提供合作投资机会。总之，在医疗健康产业，香港既是**国际先进技术的引入者**，也是**中国医疗市场的开拓者**。相关领域如创新药研发、医疗AI、大健康管理等将成为投资热点，海外企业通过香港把握中国医疗改革和健康消费的红利。
- **跨境电商与消费品牌**：中国拥有全球最大的电商消费市场，海外消费品牌和零售商希望进入但受限于语言、法规和渠道壁垒。香港作为中西文化交汇地和自由港，是国际消费品牌进入中国的理想跳板。很多海外中小品牌会先在香港测试亚洲市场反应，利用香港成熟的零售环境和电商平台了解中国消费者喜好，然后再借助跨境电商销往内地。香港拥有大量电商服务企业、数字营销公司和物流仓储设施，能够为海外品牌提供从代理运营到仓储配送的一条龙服务。通过香港的跨境电商模式，海外商家可以避免繁琐的内地审批程序，将商品放在香港保税仓，由内地消费者下单后直接寄送，实现“线上订、香港发”。这种模式在美妆、保健品、母婴用品等品类上已非常盛行，香港成为内地消费者信赖的正品货源地之一。未来大湾区将推动贸易便利化和**数据跨境流动**试点，香港有望与深圳合作构建更高效的电商监管和物流系统，提升海外商品进入内地的速度和透明度<sup>38</sup>。对于海外品牌商而言，香港还提供了展示和宣传的国际舞台，每年各类商品博览会云集全球买家。可以预见，**跨境电商**相关的供应链企业、数字营销公司、支付平台在港都会有更多商机。同时，香港本地消费市场本身也在复苏和升级，国际高端品牌将继续把香港作为进入中国乃至亚洲市场的重要门店和形象窗口。

综上所述，香港在未来五年将通过自身独特的制度和区位优势，双向发力：既帮助内地企业拥抱全球化，也为海外企业深耕中国市场架设桥梁。在全球宏观环境充满不确定性的情况下，香港稳定的金融体系（联系汇率）、健全的法治、开放的营商环境将更加凸显价值。无论是生物医药、绿色金融等新兴领域，还是资产管理、跨境贸易等香港传统强项，均呈现出蓬勃的发展潜力和丰富的投资机会。对于投资者而言，香港的“双重角色”意味着更多元的机遇：一方面可依托香港布局中国与亚太市场，分享中国增长红利；另一方面可借助香港服务内地企业出海，参与全球经济网络的重塑。在国家战略与全球变局的交汇点上，香港正以“桥头堡”和“门户”的双重身份，迎来新一轮的发展飞跃。<sup>48 20</sup>

1 2 33 35 林建岳：香港新機遇：實現「雙接軌」 對接「雙循環」 - 觀點匯聚 - 香港再出發大聯盟 - 官方網站  
<https://www.hkcoalition.com/post/430>

3 4 5 6 HKD Pegged: Why Hong Kong's Link to the US Dollar Matters for Your Business  
<https://www.athenasia.com/post/hkd-pegged-why-hong-kong-s-link-to-the-us-dollar-matters-for-your-business>

7 8 9 10 11 12 21 22 23 32 Hong Kong: Bridging Business Opportunities Under the Belt and Road Initiative  
<https://www.newsfilecorp.com/release/257268/Hong-Kong-Bridging-Business-Opportunities-Under-the-Belt-and-Road-Initiative>

13 14 Hong Kong to act as launch pad for Chinese companies' global push in pact with Shanghai | South China Morning Post  
<https://www.scmp.com/business/china-business/article/3314848/hong-kong-act-launching-pad-chinese-companies-global-push-pact-shanghai>

15 24 25 26 27 28 29 47 48 Greater Bay Area collaboration key to Hong Kong's future  
<https://www.chinadailyhk.com/hk/article/610602>

16 Capitalizing on Hong Kong's Strengths in "Belt and Road"  
[https://www.cgcc.org.hk/en/temp\\_publication.php?cid=5&sid=59&tid=0&tabid=0&id=5&cpid=5](https://www.cgcc.org.hk/en/temp_publication.php?cid=5&sid=59&tid=0&tabid=0&id=5&cpid=5)

17 18 19 20 Hong Kong's professional services help firms expand into belt and road markets | South China Morning Post  
<https://www.scmp.com/native/business/topics/hong-kongs-belt-and-road-impact/article/3306738/hong-kongs-professional-services-help-firms-expand-belt-and-road-markets>

30 31 34 42 Top Investment Trends in Hong Kong for 2025: What Entrepreneurs Should Watch | InCorp Hong Kong  
<https://hongkong.incorp.asia/blogs/top-investment-trends-in-hong-kong/>

36 37 38 39 40 41 Hong Kong's plan for logistics hub to strengthen its critical role in global trade - People's Daily Online  
<https://en.people.cn/n3/2025/0526/c90000-20319458.html>

43 Why Hong Kong Remains a Strategic Business Hub in 2025  
<https://www.woodburnglobal.com/post/why-hong-kong-remains-a-strategic-business-hub-in-2025>

44 45 Leveraging Hong Kong for International Growth | InvestHK  
<https://www.investhk.gov.hk/en/events/leveraging-hong-kong-for-international-growth/>

46 HK and Shanghai: Twin pillars of global green finance collaboration  
<https://www.chinadailyhk.com/hk/article/615490>